

ZAPRASZAMY DO WZIĘCIA UDZIAŁU W MIĘDZYNARODOWYM PROJEKCIE KSZTAŁCENIA W ZAWODZIE SPRZEDAWCA

„KOMPETENTNY SPRZEDAWCA Z PRAKTYKĄ W SAKSONII”

1. UCZESTNICY

Uczestnikami Projektu mogą zostać osoby łącznie spełniające następujące warunki:

- zamieszkałe na terenie miasta Łodzi lub powiatów: kutnowskiego, tomaszowskiego, piotrkowskiego (weryfikacja na podstawie oświadczenia)
- w wieku 18-35 lat
- niepracujące
- nieuczestniczących w kształceniu formalnym w trybie stacjonarnym
- nieszkolące się
- osoby z co najmniej podstawową znajomością języka niemieckiego
- osoby z wykształceniem w zawodzie sprzedawca i pokrewnych lub posiadające predyspozycje do wykonywania zawodu sprzedawca
- osoby posiadające max. średnie wykształcenie



2. OPIS PROJEKTU

Celem głównym projektu jest aktywizacja zawodowa osób młodych poprzez nabycie lub podniesienie kompetencji zawodowych w zakresie zawodu sprzedawca oraz kompetencji w zakresie języka niemieckiego.

Etapy projektu:

1. **Rekrutacja uczestników do projektu**
2. **Przygotowanie do mobilności ponadnarodowej** (około 7-8 tygodni):
 - przygotowanie Indywidualnego Planu Działania (IPD),
 - kurs języka niemieckiego i przygotowanie kulturowe (120 h),
 - warsztaty kompetencji sprzedażowych (30 h),
 - obsługa kasy fiskalnej, terminali płatniczych oraz fakturowanie (15 h),
 - przygotowanie do wyjazdu (warsztaty, spotkania indywidualne, organizacja wyjazdu).
3. **Pobyt w Saksonii, Niemcy – 60 dni** (warsztaty praktycznej sprzedaży, praktyka zawodowa w sklepach, hurtowniach, działach sprzedaży, kontynuacja nauki j. niemieckiego).
4. **Działania aktywizujące** po powrocie z zagranicy:
 - pośrednictwo pracy,
 - warsztaty autoprezentacji, poszukiwania pracy i motywacyjne,
 - możliwy płatny staż.

UDZIAŁ W PROJEKCIE JEST BEZPŁATNY. W trakcie trwania projektu zapewniona jest opieka mentora dla każdego uczestnika.

3. KORZYŚCI DLA UCZESTNIKÓW:

- nabycie wyróżniających na rynku pracy kompetencji zawodowych w zawodzie sprzedawca,
- nabycie umiejętności z zakresu języka niemieckiego,
- wzrost umiejętności pracy w zespole i osiągnięcia wyznaczonych celów,
- wzrost umiejętności autoprezentacji i poszukiwania pracy,
- wzrost umiejętności komunikacji i negocjacji,
- poznanie standardów pracy i technik sprzedaży w Niemczech,
- poznanie kultury i historii regionu Saksonii (Drezno, Lipsk),
- nawiązanie międzynarodowych kontaktów.

4. REKRUTACJA

I. Złożenie formularza aplikacyjnego

II. **Rozmowa rekrutacyjna** oceniająca motywację, profil psychologiczny, znajomość języka niemieckiego w zakresie rozumienia na poziomie podstawowym i gotowość kandydata do uczestnictwa w programie mobilności międzynarodowej

Projekt realizowany jest na zlecenie Ministerstwa Rozwoju i współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego.

Kontakt:

tel: 508015422, 517657060

e-mail: amat@inbit.pl